

ZARZĄDZENIE PRZEWODNICZĄCEGO KOMISJI PLANOWANIA PRZY RADZIE MINISTRÓW

z dnia 16 października 1959 r.

w sprawie uzgodnień dostaw i ogólnych warunków dostaw związanych z obrotem z zagranicą pomiędzy jednostkami gospodarki uspołecznionej.

Na podstawie art. 3 dekretu z dnia 29 października 1952 r. o gospodarowaniu artykułami obrotu towarowego i zaopatrzenia (Dz. U. Nr 44, poz. 301) i art. 3 ust. 1 dekretu z dnia 16 maja 1956 r. o umowach dostawy pomiędzy jednostkami gospodarki uspołecznionej (Dz. U. Nr 16, poz. 87) oraz § 24 rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 15 listopada 1956 r. w sprawie określenia organów administracji państwowej, na które przechodzą niektóre uprawnienia Państwowej Komisji Planowania Gospodarczego i jej Przewodniczącego (Dz. U. Nr 58, poz. 270) w związku z § 1 zarządzenia nr 21 Prezesa Rady Ministrów z dnia 13 lutego 1959 r. w sprawie zleceń Przewodniczącemu Komisji Planowania przy Radzie Ministrów czasowego wykonywania niektórych uprawnień Prezesa Rady Ministrów (Monitor Polski Nr 17, poz. 73) zarządza się, co następuje:

§ 1. 1. Ustala się:

- 1) na podstawie art. 3 dekretu z dnia 29 października 1952 r. o gospodarowaniu artykułami obrotu towarowego i zaopatrzenia (Dz. U. Nr 44, poz. 301) — ogólne przepisy o uzgodnieniach dostaw związanych z obrotem handlowym z zagranicą zawarte w załączniku nr 1 do zarządzenia,
- 2) na podstawie art. 3 ust. 1 dekretu z dnia 16 maja 1956 r. o umowach dostawy pomiędzy jednostkami gospodarki uspołecznionej (Dz. U. Nr 16, poz. 87):
 - a) ogólne warunki dostaw towarów przeznaczonych na eksport zawarte w załączniku nr 2 do zarządzenia,
 - b) ogólne warunki dostaw towarów pochodzących z importu zawarte w załączniku nr 3 do zarządzenia.

2. Strony mogą w umowie ustalić inne warunki dostawy niż określone w załącznikach nr 2 i 3, z wyjątkiem postanowień dotyczących cen, rękojmi za wady i odpowiedzialności za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy.

§ 2. 1. Ministerstwo Handlu Zagranicznego ustali, które przedsiębiorstwa handlu zagranicznego, a ministerstwa nadzorujące sprzedawców (przy eksporcie) i nabywców (przy imporcie) — które przedsiębiorstwa lub ich jednostki nadrzędne są właściwe do dostawy i odbioru towarów objętych planem eksportu i importu.

2. W stosunku do przedsiębiorstw terenowych ustaleń, o których mowa w ust. 1, dokonują Ministerstwo Handlu Zagranicznego, właściwe wydziały prezydiów wojewódzkich rad narodowych (rad narodowych miast wyłączonych z województw) za zgodą Komitetu Drobnej Wytwórczości oraz centralne organizacje spółdzielcze, jeśli chodzi o spółdzielnie zrzeszone w krajowych związkach spółdzielczości pracy i o zakłady spółdzielcze zarządzane centralnie.

§ 3. Do umów zawartych przed wejściem w życie zarządzenia stosuje się przepisy obowiązujące w dniu zawarcia umowy, choćby dostawa nastąpiła po wejściu w życie przepisów zarządzenia. Jednakże do tych umów stosuje się przepisy niniejszego zarządzenia i jego załączników, dotyczące terminów i sposobu zapłaty oraz rękojmi za wady, jeżeli w wykonaniu tych umów wydanie towaru nastąpiło po dniu 1 stycznia 1960 r.

§ 4. Traci moc zarządzenie Przewodniczącego Państwowej Komisji Planowania Gospodarczego z dnia 1 czerwca 1951 r. w sprawie ogólnych warunków dostaw związanych z obrotem handlowym z zagranicą (Biuletyn PKPG Nr 18, poz. 170).

§ 5. Zarządzenie wchodzi w życie po upływie 30 dni od dnia ogłoszenia.

Przewodniczący Komisji Planowania przy Radzie Ministrów:
St. Jędrzychowski

Załącznik nr 1 do zarządzenia Przewodniczącego Komisji Planowania przy Radzie Ministrów z dnia 16 października 1959 r. (poz. 494).

OGÓLNE PRZEPISY O UZGODNIENIACH DOSTAW ZWIĄZANYCH Z OBROTEM HANDLOWYM Z ZAGRANICĄ

§ 1. Jeżeli przepisy szczególne przewidują, że ministerstwa lub inne organizacje nadrzędne sprzedawców i nabywców uprawnione są do uzgodnienia terminów i ilości dostaw, jakie zostaną wykonane i przyjęte przez nadzorowane przedsiębiorstwa (uzgodnienia dostaw), stosuje się przepisy zawarte w paragrafach następujących.

§ 2. 1. Jednostki nadrzędne sprzedawców (przy eksporcie) i nabywców (przy imporcie) dokonywać będą z przedsiębiorstwami handlu zagranicznego uzgodnień dostaw, w których ustalą:

- 1) sprzedawców i nabywców,
- 2) przedmiot dostawy (grupy towarów i ewentualnie inne szczegóły niezbędne do ustalenia przedsiębiorstw, które powinny zawrzeć umowy dostawy),
- 3) ilość i wartość towaru,
- 4) terminy, w jakich powinny być zawarte umowy dostawy.

2. Uzgodnienie dostaw powinno być stwierdzone piśmem. Odpisy uzgodnień doręcza się sprzedawcom i nabywcom.

§ 3. 1. Uzgodnienia, przewidujące obowiązek dostarczenia lub odbioru określonych co do ilości i rodzaju towarów, zobowiązują sprzedawcę do zawarcia umowy dostawy na żądanie nabywcy.

2. Nabywca obowiązany jest do zawarcia umowy dostawy na żądanie sprzedawcy tylko w przypadku, gdy w uzgodnieniu dostaw obowiązek taki wyraźnie przewidziano.

3. W razie nienadostania przez nabywcę zamówienia (ust. 1) lub projektu umowy przez sprzedawcę (ust. 2) w terminie określonym w uzgodnieniu dostaw druga strona zostaje zwolniona od obowiązku zawarcia umowy oraz od obowiązku dostawy (ust. 1) lub odbioru towaru (ust. 2).

§ 4. W razie sporu między jednostkami nadrzędnymi stron albo między jednostką nadrzędną jednej strony a drugą stroną co do treści uzgodnienia dostaw, uzgodnienie powinno być podpisane w części bezspornej. Spór co do części nie uzgodnionej powinny rozstrzygnąć wspólną decyzją organy nadrzędne jednostek, które nie mogły osiągnąć porozumienia.

§ 5. 1. Jednostka nadrzędna sprzedawcy (przy eksporcie) i nabywcy (przy imporcie) może zamiast uzgodnienia dostaw zawrzeć z przedsiębiorstwem handlu zagranicznego umowę dostawy w swoim imieniu i na swój rachunek.

2. Jeżeli właściwe do odbioru (przy imporcie) lub dostawy (przy eksporcie) jest przedsiębiorstwo podlegające bezpośrednio ministrowi, uzgodnień dostaw, o których mowa w § 2, dokonuje ministerstwo.

Załącznik nr 2 do zarządzenia Przewodniczącego Komisji Planowania przy Radzie Ministrów z dnia 16 października 1959 r. (poz. 494).

OGÓLNE WARUNKI DOSTAW TOWARÓW PRZEZNACZONYCH NA EKSPORT

Spis rozdziałów.

- Rozdział 1 — Umowa dostawy i zawarcie umowy dostawy.
 Rozdział 2 — Jakość towaru i odpowiedzialność za wady.
 Rozdział 3 — Kontrola towaru.
 Rozdział 4 — Gwarancja.
 Rozdział 5 — Wydanie towaru.
 Rozdział 6 — Opakowanie i znakowanie.
 Rozdział 7 — Cena. Sposób zapłaty.
 Rozdział 8 — Odszkodowanie.
 Rozdział 9 — Zwrot towaru.

Rozdział 1.

Umowa dostawy i zawarcie umowy dostawy.

§ 1. 1. Przez zawarcie umowy dostawy sprzedawca zobowiązuje się dostarczyć nabywcy określone w umowie towary, a nabywca zobowiązuje się przyjąć te towary i zapłacić należność.

2. Ilekroć w dalszej treści ogólnych warunków dostaw jest mowa:

- 1) o sprzedawcy — należy przez to rozumieć dostawcę krajowego,
- 2) o nabywcy — należy przez to rozumieć polskie przedsiębiorstwo handlu zagranicznego,
- 3) o odbiorcy — należy przez to rozumieć kontrahenta zagranicznego.

§ 2. 1. Umowy zawiera się bądź w formie aktu podpisanego przez obie strony, bądź w drodze pisemnego potwierdzenia zamówienia lub przyjęcia oferty, złożonych na piśmie.

2. Umowa może być zawarta także przez pisemne potwierdzenie przez sprzedawcę w części lub w całości umowy zawartej pomiędzy nabywcą a odbiorcą z ewentualnym jej uzupełnieniem dodatkowymi postanowieniami.

3. Oświadczenia złożone dalekopisem uważa się za dokonane w formie pisemnej.

4. W przypadkach nagłych lub gdy to jest przyjęte zwyczajowo umowy mogą być zawierane telegraficznie. Umowa zawarta w ten sposób jest ważna, jeżeli co najmniej jedna ze stron potwierdzi ją na piśmie wysłanym w okresie 3 dni.

5. Przepisy dotyczące zamówień składanych przez nabywców stosuje się odpowiednio do ofert sprzedawców, chyba że z treści przepisu wynika, że może on być stosowany tylko do zamówień.

6. Umowę dostawy zawiera nabywca w zasadzie z przedsiębiorstwem produkcyjnym lub skupującym towary przeznaczone na eksport.

§ 3. 1. Umowy zawiera się — stosownie do istniejących potrzeb i możliwości — na dostawy, które mają być doko-

nane w okresach rocznych albo dłuższych lub krótszych od roku bądź na dostawy jednorazowe.

2. Gdy zamówienie (projekt umowy) dotyczy towarów objętych uzgodnieniem dostaw (planem eksportu), sprzedawca nie może odmówić zawarcia umowy z góry na całą ilość towarów objętych uzgodnieniem (planem eksportu), pod warunkiem, że nabywca złoży zamówienie (projekt umowy) w ciągu miesiąca od dnia otrzymania uzgodnienia. Jeżeli uzgodnienie (plan eksportu) sporządzono przed dniem 1 grudnia roku poprzedzającego rok, w którym ma nastąpić dostawa, sprzedawca nie może odmówić zawarcia umowy na całość dostaw, jeżeli zamówienie (projekt umowy) zostało złożone do końca grudnia.

§ 4. Jeżeli strony zawarły w formie pisemnej porozumienie, że w ich stosunkach wzajemnych zamówienia i oferty będą składane i przyjmowane w szczególnym trybie, albo ustaliły inne warunki umów dostawy, przepisy porozumienia mają zastosowanie z pierwszeństwem przed ogólnymi warunkami dostaw. Przepis § 1 ust. 2 zarządzenia stosuje się odpowiednio.

§ 5. 1. Jeżeli sprzedawca, który zobowiązał się wobec nabywcy do zawarcia w ustalonym terminie umów na dostawę określonych ilości towarów (umowa przedwstępna), uchylił się od przyjęcia zamówienia, nabywca może według wyboru albo żądać zapłaty odszkodowania, albo wystąpić do komisji arbitrażowej o ustalenie treści umowy dostawy.

2. Przepis ust. 1 stosuje się odpowiednio, gdy nabywca zobowiązał się do nabycia określonej ilości towarów w razie złożenia oferty przez sprzedawcę. Sprzedawca może jednak domagać się w tym przypadku tylko zapłaty odszkodowania na zasadach ogólnych.

§ 6. 1. Jeżeli nabywca, który zastrzegł sobie, że szczegółowego określenia towaru, terminu i miejsca dostawy lub innych warunków dostawy dokona w terminie późniejszym (w zleceniu, dyspozycji wysyłkowej), dopuszcza się zwłoki, sprzedawca wyznaczy nabywcy termin dodatkowy.

Po upływie terminu dodatkowego sprzedawca może:

- 1) w razie nienadesłania danych dotyczących szczegółowego określenia towaru odstąpić od umowy z winy nabywcy, bez zastosowania przepisów § 37 pkt 2 lit. a); nabywca powinien jednak zapłacić odszkodowanie na zasadach ogólnych,
- 2) w razie nienadesłania danych dotyczących terminu i miejsca dostawy lub innych warunków dostawy złożyć towar na skład lub wyodrębnić (oznaczyć) we własnych magazynach na koszt i niebezpieczeństwo nabywcy, zawiadamiając jednocześnie o tym nabywcę.

2. W przypadku, o którym mowa w ust. 1 pkt 2, jeżeli istnieje niebezpieczeństwo pogorszenia towaru, sprzedawca jest uprawniony, a gdy interes nabywcy tego wymaga — obowiązany, po uprzednim porozumieniu się z nabywcą, sprzedać towar z zachowaniem należytej staranności na koszt i rachunek nabywcy. Sprzedawca nie jest obowiązany porozumiewać się z nabywcą, gdy chodzi o towary łatwo psujące się.

3. Jeżeli towar przechowywany jest we własnych pomieszczeniach sprzedawcy, sprzedawca może żądać zwrotu kosztów przechowania w wysokości opłaty, jaka należałaby się przedsiębiorstwu prowadzącemu dom składowy.

4. W razie gdy strony umówiły się, że częścią towaru objętego umową nabywca będzie dysponował do określonego terminu w miarę otrzymywania zamówień od kontrahen-

tów zagranicznych, sprzedawca nie może żądać od nabywcy odszkodowania, jeżeli nabywca nie zadysponował towarem z powodu braku odpowiedniego zamówienia.

§ 7. 1. Zamówienie (projekt umowy) nabywca przesyła sprzedawcy w dwóch egzemplarzach.

2. Sprzedawca, który otrzymał zamówienie (projekt umowy), zwróci nie później niż w ciągu 14 dni od dnia otrzymania jeden egzemplarz zamówienia (projektu umowy) po zamieszczeniu na nim oświadczenia o akceptacji bez zastrzeżeń albo o przyjęciu zamówienia (projektu umowy) z zastrzeżeniami zawartymi w załączonym protokole rozbieżności.

§ 8. 1. Nabywca, który nie godzi się z zastrzeżeniami zawartymi w protokole rozbieżności, obowiązany jest zawiadomić o tym sprzedawcę listem poleconym w ciągu 7 dni od dnia otrzymania protokołu oraz podjąć próbę uzgodnienia stanowisk za pośrednictwem jednostki nadrzędnej sprzedawcy albo — jeżeli umowa ma być zawarta na podstawie uzgodnienia (planu eksportu) — wystąpić do komisji arbitrażowej z wnioskiem o rozstrzygnięcie sporu.

2. W razie niewysłania przez nabywcę w terminie, o którym mowa w ust. 1, zawiadomienia uznaje się, że umowa została zawarta na warunkach określonych w protokole rozbieżności.

§ 9. 1. W razie gdy zamówienie (projekt umowy) zostaje złożone na towary wymienione w uzgodnieniu dostaw (planie eksportu), niezgłoszenie zastrzeżeń przez drugą stronę w terminach przewidzianych w §§ 7 i 8 uważa się za przyjęcie zamówienia (projektu umowy).

2. W przypadku, o którym mowa w ust. 1, przyjmuje się, że umowa została zawarta w ostatnim dniu terminu wyznaczonego do zgłoszenia zastrzeżeń.

§ 10. 1. Zamówienia należy składać w terminach określonych w katalogach, cennikach lub innych publikacjach wydanych przez sprzedawców lub ich jednostki zwierzchnie. Terminy te obowiązują nabywców po upływie 14 dni od dnia zawiadomienia ich o wydaniu właściwej publikacji.

2. Jeżeli termin składania zamówienia nie został określony w sposób podany w ust. 1, zamówienia składać będzie nabywca nie później niż na 30 dni przed terminem dostawy, chyba że strony uzgodniły inne terminy składania zamówień.

3. W razie złożenia zamówienia po terminie określonym w ust. 1 i 2, jednostka właściwa do przyjęcia zamówienia mimo to zamówienie przyjmie, jeżeli istnieje możliwość jego wykonania.

Rozdział 2.

Jakość towaru i odpowiedzialność za wady.

§ 11. 1. Towar powinien odpowiadać warunkom określonym w umowie, a w ich braku — polskim normom dla towarów przeznaczonych na eksport.

2. Jeżeli w umowie nie określono warunków, jakim towar powinien odpowiadać, a normy nie zostały wydane, towar powinien być dobrej jakości i odpowiadać swemu przeznaczeniu.

3. Maszyny i urządzenia powinny być dostarczone wraz z niezbędnym wyposażeniem i dokumentacją, które są normalnie wymagane przy dostawach tego rodzaju towarów.

§ 12. Sprzedawca odpowiedzialny jest wobec nabywcy, jeżeli towar nie odpowiada warunkom określonym w § 11.

Za niezachowanie warunków umowy pomiędzy nabywcą a odbiorcą sprzedawca odpowiada tylko wtedy, gdy umowa z nabywcą zawarta została przez potwierdzenie umowy zawartej pomiędzy nabywcą a odbiorcą (§ 2 ust. 2).

§ 13. Przepisy o wadach stosuje się odpowiednio:

- 1) gdy towar nie odpowiada cechom określonym w umowie lub dostarczony został w stanie niekompletnym,
- 2) gdy z naruszeniem obowiązujących przepisów lub umowy towar nie został oznaczony lub nie zostały do niego dołączone atesty, certyfikaty lub inne dokumenty potrzebne nabywcy do korzystania z towaru lub przy jego odsprzedaży.

§ 14. 1. Nabywca, pod rygorem utraty roszczeń z tytułu rękojmi za wady i braki, obowiązany jest zawiadomić sprzedawcę o wadach jakościowych i brakach ilościowych towaru wysłanego przez sprzedawcę za granicę niezwłocznie po powzięciu o nich wiadomości.

2. W razie zawarcia umowy, w której przewidziano jako miejsce dostawy skład w Polsce, nabywca traci roszczenie z tytułu rękojmi za wady i braki, jeżeli nie zbada towaru niezwłocznie z należytą, wymaganą w danych okolicznościach i właściwą dla danego towaru starannością i nie zawiadomi niezwłocznie sprzedawcy o stwierdzonych wadach jakościowych i brakach ilościowych.

3. W przypadku, o którym mowa w ust. 2, gdy przy zachowaniu należytej staranności wady lub braki nie mogły być ujawnione przy odbiorze (ukryte wady i braki), nabywca traci roszczenia z tytułu rękojmi za wady, jeżeli nie zawiadomi sprzedawcy o wadach lub brakach niezwłocznie po ich ujawnieniu, a jeżeli wady lub braki ujawniono za granicą, niezwłocznie po powzięciu o nich wiadomości. Przepis ten stosuje się odpowiednio w przypadku, gdy towar został dostarczony w nie naruszonej opakowaniu fabrycznym, a zbadanie towaru bez naruszenia opakowania było niemożliwe.

4. Zawiadomienia o wadach lub brakach należy zgłaszać na piśmie, za pokwitowaniem lub listem poleconym, przesyłając niezwłocznie dokumenty uzasadniające reklamację. W reklamacji powinna być podana ilość i rodzaj towaru, nie odpowiadające warunkom umowy, uzasadnienie reklamacji oraz rodzaj żądania (§ 15).

§ 15. 1. W razie gdy towar ma wady, nabywca może żądać obniżenia ceny albo odstąpić od umowy, jeżeli jej wykonanie w późniejszym terminie byłoby dla niego bezprzedmiotowe lub naraziłoby go na szkodę, albo zażądać dostarczenia zamiast towarów wadliwych takiej samej ilości towarów wolnych od wad, albo usunięcia wady, wyznaczając w tym celu sprzedawcy odpowiedni termin z zastrzeżeniem, że po bezskutecznym upływie wyznaczonego terminu od umowy odstąpi lub wykona naprawę na jego koszt.

2. Jeżeli z powodu wad dostarczonego towaru nabywca odstępuje od umowy albo żąda obniżenia ceny, może on żądać naprawienia szkody poniesionej wskutek istnienia wad towaru (§§ 35 i 37), chyba że szkoda jest następstwem okoliczności, za które sprzedawca nie ponosi odpowiedzialności (§ 36). W ostatnim przypadku nabywca może żądać tylko naprawienia szkody, jaką poniósł przez to, że zawarł umowę nie wiedząc o istnieniu wady. W szczególności nabywca może żądać zwrotu kosztów zawarcia umowy, przewozu, kontroli, przechowania, ubezpieczenia i dokonanych nakładów w zakresie, w jakim z czynności tych nie odniósł korzyści.

3. Jeżeli nabywca żąda obniżenia ceny z powodu wad dostarczonego przez sprzedawcę towaru, obniżenie następuje w takim stosunku, w jakim wartość przedmiotu wolnego od

wad pozostaje do jego wartości obliczonej z uwzględnieniem istniejących wad.

4. Kwoty, które nabywca wydatkował w walucie zagranicznej, przerachowuje się w takim stosunku, w jakim cena zapłacona sprzedawcy pozostaje do ceny ustalonej w umowie między nabywcą i odbiorcą, a jeżeli cena nie została ustalona, przerachowanie następuje w stosunku obowiązującym w rozliczeniach między nabywcą a Narodowym Bankiem Polskim z tytułu płatności towarowych i usługowych.

Rozdział 3.

Kontrola towaru.

§ 16. 1. Nabywca może przed wysyłką towaru zlecić przeprowadzenie kontroli ilościowej i jakościowej organizacji kontrolnej lub innym rzeczoznawcom albo przeprowadzić ją przez delegowanych pracowników.

2. Sprzedawca obowiązany jest udostępnić osobom i organizacjom określonym w ust. 1 wgląd w procesy produkcyjne badanego towaru i wyniki kontroli zakładowej oraz zapewnić możliwość bezpłatnego korzystania z urządzeń technicznych zakładu produkcyjnego, potrzebnych do przeprowadzenia badania towaru.

3. O zamiarze dokonania kontroli towaru nabywca obowiązany jest zawiadomić sprzedawcę nie później niż na 10 dni przed ustaloną datą wysyłki. Po otrzymaniu zawiadomienia sprzedawca obowiązany jest przygotować towar do kontroli oraz powiadomić nabywcę o miejscu, w którym kontrola zostanie przeprowadzona.

4. Nabywcy służy ponadto prawo dokonania kontroli towaru w każdym czasie po wysyłce.

5. Niezakwestionowanie towaru podczas kontroli nie zwalnia sprzedawcy od odpowiedzialności za wady ujawnione w okresie późniejszym, chyba że w umowie określono, że kontrola miała charakter odbioru ostatecznego.

6. Z przeprowadzonej kontroli powinien być sporządzony protokół.

7. Koszty kontroli towaru ponosi nabywca, chyba że w wyniku kontroli okaże się, że przygotowany do wysyłki towar nie odpowiada warunkom określonym w § 11.

Rozdział 4.

Gwarancja.

§ 17. 1. W razie udzielenia gwarancji sprzedawca odpowiada za wady towaru ujawnione w okresie gwarancyjnym, w szczególności za jakość materiałów zastosowanych do jego wyprodukowania, konstrukcję maszyny lub urządzenia (jeżeli maszyna, urządzenie itp. nie są wykonane na podstawie dokumentacji nabywcy), a także za te właściwości towaru, które zostały określone w umowie.

2. Jeżeli strony nie ustaliły okresu gwarancyjnego, o którym mowa w ust. 1, okres ten wynosi:

- 1) dla przedmiotów mechaniki precyzyjnej, przyrządów pomiarowych, wyrobów optycznych i narzędzi — 9 miesięcy od daty wydania,
- 2) dla maszyn i aparatów produkcji seryjnej oraz dla maszyn i średnich urządzeń — 12 miesięcy licząc od dnia ich uruchomienia, nie więcej jednak niż 24 miesiące od daty wydania,
- 3) dla przewodów wysokiego napięcia — 24 miesiące od daty wydania,

- 4) dla innych przewodów, nie wymienionych w pkt 3, oraz dla taboru kolejowego — 12 miesięcy od daty wydania,
- 5) dla kompletnych obiektów i kompletnych urządzeń — 12 miesięcy od dnia uruchomienia, nie więcej jednak niż 24 miesiące od daty wydania,
- 6) dla konserw mięsnych — 6 miesięcy od daty wydania,
- 7) dla konserw rybnych — 9 miesięcy od daty wydania.

3. Jeżeli zgodnie z umową między nabywcą a odbiorcą wydanie towaru następuje później niż to wynika z umowy między nabywcą a sprzedawcą, terminy określone w ust. 2 pkt 1—5 liczone od daty wydania towaru ulegają odpowiedniemu przedłużeniu, nie więcej jednak niż o 3 miesiące.

§ 18. Jeżeli z powodu okoliczności, za które sprzedawca odpowiada, uruchomienie maszyny lub urządzenia uległo opóźnieniu, w szczególności wskutek nieprzedstawienia przez sprzedawcę rysunków, instrukcji w sprawie eksploatacji albo innych danych lub usług przewidzianych umową, okres gwarancji liczony od daty wydania towaru ulega odpowiedniemu przedłużeniu, nie więcej jednak niż o 3 miesiące.

§ 19. 1. Jeżeli dostarczony towar ma wady, za które sprzedawca odpowiada zgodnie z warunkami gwarancji, sprzedawca obowiązany jest na własny koszt naprawić dostarczony towar, wymienić części wadliwe, wykonać montaż oraz zwrócić nabywcy poniesione w związku z tym koszty.

2. Jeżeli sprzedawca nie wykona czynności, o których mowa w ust. 1, nabywca może wykonać te czynności na koszt sprzedawcy we własnym zakresie lub zlecić ich wykonanie osobom trzecim.

§ 20. 1. W razie naprawy towarów wadliwych lub ich części okres gwarancyjny dla podstawowego urządzenia lub maszyny przedłuża się o czas, w którym wskutek ujawnionej wady urządzenia lub maszyny nie były wykorzystywane.

2. Dla towarów lub ich części dostarczonych zamiast wadliwych termin gwarancji zaczyna biec na nowo.

§ 21. Nabywca obowiązany jest odesłać sprzedawcy na jego żądanie i koszt wymienione towary wadliwe lub ich części niezwłocznie, lecz nie później niż w ciągu 7 miesięcy od daty wymiany.

§ 22. Jeżeli wada ujawniona została przed upływem terminu gwarancyjnego, sprzedawca odpowiada z tytułu gwarancji nawet wtedy, gdy zawiadomienie o wadach zostało wysłane po upływie tego terminu, jednak przed upływem miesiąca od powzięcia wiadomości o istnieniu wady.

Rozdział 5.

Wydanie towaru.

§ 23. 1. Jeżeli sprzedawca obowiązany jest wysłać towar pod adresem wskazanym przez nabywcę, niebezpieczeństwo przypadkowej utraty lub uszkodzenia przechodzi na nabywcę od chwili wydania towaru przedsiębiorstwu, do którego zakresu działania należy przewóz towarów (przewoźników), lub od chwili nadania w urządzenie pocztowym. Jeżeli jednak dostawa następuje transportem samochodowo-kolejowym (rzecznym, morskim), a pierwszym przewoźnikiem jest przedsiębiorstwo transportu samochodowego, niebezpieczeństwo przypadkowej utraty lub uszkodzenia przechodzi na nabywcę od chwili wydania towaru przez przedsiębiorstwo transportu samochodowego przewoźnikowi, który nie jest przedsiębiorstwem transportu samochodowego.

2. Dostawę uważa się za wykonaną od chwili przejścia niebezpieczeństwa na nabywcę.

3. Jeżeli w umowie przewidziano, że nabywca może przed wysyłką towaru wskazać bliższy termin i miejsce, do którego przesyłka ma być dostarczona, sprzedawca powinien zawiadomić nabywcę o przygotowaniu towaru do wysyłki.

4. Sprzedawca ponosi odpowiedzialność za szkodę powstałą po przejściu niebezpieczeństwa na nabywcę, jeżeli szkoda powstała z jego winy, a w szczególności wskutek wad towaru, niewłaściwego załadowania lub opakowania.

§ 24. 1. Sprzedawca obowiązany jest zawiadomić nabywcę lub jednostki wymienione w umowie o wysyłce towaru. Zawiadomienie powinno być wysłane w dniu wysyłki towaru, najpóźniej jednak w dniu następnym po dokonaniu wysyłki (§ 23 ust. 1). Zawiadomienie powinno zawierać:

- 1) określenie umowy i dyspozycji wysyłkowej,
- 2) ilość i rodzaj wysłanego towaru,
- 3) datę wysyłki,
- 4) adres, pod którym towar został wysłany,
- 5) numer wagonu, a przy transportach masowych również numer pociągu, przy przesyłkach zaś drobnicowych numer listu przewozowego.

2. Do zawiadomienia należy dołączyć dokumenty potrzebne do zrealizowania należności zagranicznych.

3. Jeżeli towar był uprzednio poddany kontroli jakościowej albo ilościowej, należy dołączyć do zawiadomienia odpis protokołu stwierdzającego wyniki kontroli.

§ 25. 1. Ubezpieczenia towaru powinien dokonać nabywca na własny koszt. Sprzedawca dokonuje ubezpieczenia towaru jedynie na wyraźne żądanie nabywcy. W takim przypadku nabywca obowiązany jest udzielić szczegółowych instrukcji o zakresie i sposobie ubezpieczenia oraz ponieść koszt ubezpieczenia.

2. Dochodzenie odszkodowania od zakładu ubezpieczeń należy do nabywcy. Sprzedawca, który dokonał ubezpieczenia towaru, obowiązany jest dostarczyć nabywcy potrzebne w tym celu dokumenty w ciągu 5 dni od dnia otrzymania wezwania.

§ 26. Jeżeli w umowie przewidziano, że wydanie towaru nastąpi ze składu sprzedawcy, sprzedawca obowiązany jest w terminie określonym w umowie zawiadomić nabywcę o przygotowaniu towaru do wydania. W razie niezgłoszenia się nabywcy w terminie określonym w zawiadomieniu, suje się odpowiednio przepis § 6 ust. 1 pkt 2.

Rozdział 6.

Opakowanie i znakowanie.

§ 27. 1. Opakowania i znakowania (na opakowaniu) towaru powinien dokonać sprzedawca zgodnie z warunkami umowy, z należytą starannością i zwyczajami przyjętymi w obrębie z zagranicą.

2. Jeżeli zachodzi potrzeba zastosowania opakowania lub znakowania odbiegającego od normalnego, zwyczajowo stosowanego opakowania i znakowania eksportowego, nabywca może zlecić sprzedawcy dokonanie na koszt nabywcy szczególnego opakowania i znakowania.

3. Jeżeli w zamówieniu nie określono rodzaju opakowania, sprzedawca stosuje standardowe opakowanie eksportowe, a w braku opakowania standardowego:

1) opakowanie stosowane w obrocie krajowym z uwzględnieniem warunków transportu do miejsca wskazanego w zamówieniu oraz sposobu składowania albo

2) wezwie nabywcę do określenia rodzaju opakowania w terminie późniejszym przez siebie wyznaczonym, a w razie nienadania określenia odmówi przyjęcia zamówienia.

4. Jeżeli w umowie ustalono, że opakowanie dostarczy nabywca lub odbiorca, wówczas w razie opóźnienia w nadsłaniu opakowania lub dostarczenia opakowania niewłaściwego, sprzedawca może, jeśli wymaga tego bezpieczeństwo towaru w czasie transportu, nabyć lub wynająć odpowiednio opakowanie na koszt nabywcy.

§ 28. Przepisy o odpowiedzialności z tytułu rękojmi za wady stosuje się odpowiednio w razie dostarczenia towaru w innym opakowaniu niż określone w § 27 ust. 1—3. Jeżeli jednak opakowanie zastrzeżone zostało wyłącznie dla zabezpieczenia towaru przed uszkodzeniem, a towar nadszedł na miejsce przeznaczenia w stanie nieuszkodzonym, odszkodowanie umowne za wady oblicza się tylko od wartości opakowania.

§ 29. Przyjmuje się w razie wątpliwości, że towar sprzedany został wraz z opakowaniem i że cena towaru obejmuje koszt opakowania normalnie przyjętego w obrocie krajowym, o ile cena krajowa jest niższa lub równa się cenie eksportowej. Różnica między ceną takiego opakowania a ceną opakowania, o którym mowa w § 27, obciąża nabywcę.

§ 30. Jeżeli w umowie zastrzeżono, że nabywca obowiązany jest zwrócić to samo lub takie samo opakowanie w określonym w umowie terminie, obowiązany on jest w razie zwłoki do zapłaty odszkodowania należnego w wysokości określonej w § 37 pkt 2 lit. b). Jeżeli zwłoka trwa dłużej niż 40 dni sprzedawca może żądać oprócz odszkodowania za zwłokę także zapłaty wartości opakowania i wynagrodzenia szkody.

Rozdział 7.

Cena. Sposób zapłaty.

§ 31. 1. Ceny za towary dostarczone na eksport będą ustalane według zasad określonych przez właściwe władze.

2. Jeżeli cena została ustalona franco stacja kolejowa załadowania lub port rzeczny albo lotniczy krajowy, albo urząd pocztowy nadania — koszty dostarczenia do tych miejsc i załadowania obciążają sprzedawcę, a koszty przewozu, porta, przeladunku w drodze i wyładowania w miejscu przeznaczenia — nabywcę.

3. Jeżeli nie przewidziano inaczej, cena franco granica lub port morski krajowy obejmuje koszty związane z załadowaniem i przewozem ładunku zwyczajną wagonową przesyłką kolejową, rzecznią, kolejowo-rzecznią lub rzeczno-kolejową do stacji kolejowej granicznej lub portu morskiego wskazanych przez nabywcę.

4. Jeżeli nabywca żąda innego rodzaju przesyłki lub przewozu innym środkiem transportowym niż wymienione w ust. 3, ponosi różnicę kosztów przewozu.

5. Jeżeli cena została ustalona franco granica lub port morski, a strony przewidziały w umowie wydanie towaru ze składu sprzedawcy, nabywcy przysługuje zwrot kosztów związanych z wysyłką w zryczałtowanej wysokości, a w razie braku przepisów o określeniu wysokości ryczałtu — w

wysokości rzeczywiście poniesionych kosztów, najwyżej jednak w wysokości średnich kosztów przewozu koleją.

6. Cena ustalona loco skład sprzedawcy obejmuje koszt załadowania na środek transportowy nabywcy. Nabywcy, który dokonał załadowania własnymi środkami, przysługuje zwrot kosztów załadowania w wysokości określonej w przepisach szczególnych, a w razie braku takich przepisów — w wysokości poniesionej, chyba że strony umówiły się inaczej.

§ 32. 1. Nabywca obowiązany jest zapłacić cenę w ciągu 5 dni roboczych od dnia otrzymania dokumentu stwierdzającego, że towar został wydany przewoźnikowi, ale nie wcześniej niż w ciągu 5 roboczych dni od otrzymania faktury, albo w przypadku gdy niebezpieczeństwo przypadkowej utraty przechodzi na nabywcę dopiero od chwili wydania towaru następnemu przewoźnikowi (§ 23 ust. 1) — nie wcześniej niż w ciągu 5 dni roboczych od chwili doręczenia zawiadomienia o wydaniu towaru temu przewoźnikowi.

2. Jeżeli towar wydany został przed terminem wynikającym z umowy (dyspozycji wysyłkowej), nabywca może zapłacić cenę w ciągu 5 dni roboczych po upływie terminu wynikającego z umowy, lecz nie wcześniej niż w ciągu 5 dni roboczych po otrzymaniu faktury i zawiadomienia o wydaniu towaru przewoźnikowi.

3. Jeżeli w umowie przewidziano wydanie towaru ze składu sprzedawcy, a nabywca nie zgłasza się po odbiór w miejscu i w terminie wynikającym z umowy — termin dla zapłaty ceny upływa w ciągu 5 dni roboczych od daty wydania ustalonej zgodnie z umową, a w razie braku postanowień umownych w ciągu 5 dni roboczych od zawiadomienia o przygotowaniu towaru do wydania (§ 26), jednak nie wcześniej niż w ciągu 5 dni roboczych od daty otrzymania przez nabywcę faktury. Przepis ten stosuje się odpowiednio w razie nienadania dyspozycji wysyłkowej (§ 6).

§ 33. 1. Nabywca, który zgłasza roszczenie z tytułu rękojmi za wady, może wstrzymać zapłatę ceny do czasu dokonania przez sprzedawcę napraw lub uzupełnienia towaru albo dostarczenia zamiast towarów wadliwych towarów wolnych od wad (§ 15). W razie niezgłoszenia takich żądań przed upływem 5 dni roboczych od otrzymania faktury i dowodu wydania towaru przewoźnikowi, nabywca powinien najpóźniej 5 dnia roboczego zapłacić cenę odpowiadającą mniejszej wartości towaru.

2. Jeżeli z powodu wad dostarczonego towaru nabywca odstąpi od umowy, może on odmówić zapłaty należnej ceny, a jeżeli należność już zapłacił, żądać jej zwrotu.

§ 34. Przepisów §§ 32 i 33 nie stosuje się, gdy strony w ramach obowiązujących przepisów o rozliczeniach umówiły się inaczej co do terminów i sposobu zapłaty albo gdy wprowadzone zostały przez właściwe organy inny tryb i terminy zapłaty.

Rozdział 8.

Odszkodowanie.

§ 35. 1. Strona, która nie wykonała zobowiązania lub wykonała je nienależycie, powinna zapłacić drugiej stronie odszkodowanie w wysokości określonej w § 37 (odszkodowanie umowne) lub ustalone na zasadach ogólnych (szkoda rzeczywista) — jeżeli jest wyższe.

2. Odszkodowanie umowne (kara umowna) należy się bez względu na wysokość szkody i nawet wtedy, gdy szkody nie można wykazać.

3. Kwoty, które nabywca zapłacił w walucie zagranicznej, przerachowuje się w takim stosunku, w jakim cena zapłacona sprzedawcy pozostaje do ceny ustalonej w umowie między nabywcą a odbiorcą, jeżeli zaś cena nie została ustalona, przerachowanie następuje w stosunku obowiązującym w rozliczeniach między nabywcą a Narodowym Bankiem Polskim z tytułu płatności towarowych i usługowych.

§ 36. Od obowiązku zapłaty odszkodowania umownego można się uwolnić tylko przez wykazanie, że niewykonanie zobowiązania lub nienależyte jego wykonanie nastąpiło skutkiem zdarzeń, którym niepodobna zapobiec lub przeszkodzić przy istniejącym stanie wiedzy technicznej.

§ 37. Jeżeli w umowie nie ustalono odszkodowania umownego w innej wysokości:

- 1) sprzedawca obowiązany jest zapłacić nabywcy odszkodowanie umowne (karę umowną) w wysokości:
 - a) 10% wartości dostawy w przypadkach, gdy nabywca odstąpił od umowy z winy sprzedawcy,
 - b) 5% wartości przyjętych przez nabywcę towarów nie zamówionych albo towarów dostarczonych z wadami lub w innych asortymentach albo gatunkach niż zamówione, a jeżeli sprzedawca towar naprawił lub wymienił — 2%,
 - c) 5% wartości dostawy, jeżeli towar powinien być dostarczony w opakowaniu sprzedawcy, a sprzedawca wysłał towar bez opakowania lub nieodpowiednio opakowany,
 - d) 0,1% wartości towaru dostarczonego z opóźnieniem za każdy dzień zwłoki;
- 2) nabywca obowiązany jest zapłacić sprzedawcy odszkodowanie w wysokości:
 - a) 10% wartości towaru w razie odstąpienia od umowy przez sprzedawcę z winy nabywcy,
 - b) 0,1% wartości towaru za każdy dzień zwłoki w razie opóźnienia odbioru towaru.

§ 38. Okoliczność, że niewykonanie lub nienależyte wykonanie zobowiązania przez sprzedawcę było następstwem

niewykonania lub nienależytego wykonania zobowiązania względem sprzedawcy przez osoby trzecie, nie zwalnia sprzedawcy od odpowiedzialności za szkodę.

§ 39. 1. Odszkodowanie za zwłokę należy się niezależnie od odszkodowania lub wynagrodzenia szkody za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy.

2. W razie gdy nabywca żąda usunięcia wad, skompletowania towaru lub dostarczenia towaru dobrej jakości albo brakującej ilości — odszkodowanie umowne za zwłokę należy się za okres od dnia doręczenia zawiadomienia o wadach jakościowych lub brakach ilościowych do dnia dokonania powyższych czynności.

§ 40. Zastrzeżenie w umowie odszkodowania w wysokości niższej niż przewidziana w § 37 dopuszczalne jest tylko za zgodą ministrów, którym podlegają obie strony.

§ 41. 1. Sprzedawca lub nabywca nie mają obowiązku dochodzenia odszkodowania, jeżeli jego wysokość z tytułu jednej dostawy nie przekracza 1.000 zł. W innych przypadkach zaniechanie dochodzenia odszkodowania w całości lub w części dopuszczalne jest tylko na podstawie decyzji organu (organizacji) nadrzędnego.

2. Ogólna wysokość odszkodowania za samo opóźnienie wysyłki lub odbioru towaru nie może przekroczyć 30% wartości dostawy.

Rozdział 9.

Zwrot towaru.

§ 42. W razie niemożności sprzedaży za granicą towaru przeznaczonego na eksport i zakupionego przez nabywcę lub towaru zwróconego przez odbiorcę bez winy sprzedawcy nabywca odda towar do sprzedaży w kraju właściwej jednostce zbytu lub handlowej, a w braku takiej jednostki — towar przejmie sprzedawca. Zapłata należności następuje w terminach określonych w § 32. Jeżeli towar nie jest przedmiotem obrotu krajowego, nabywca odda towar do komisowej sprzedaży.

Załącznik nr 3 do zarządzenia Przewodniczącego Komisji Planowania przy Radzie Ministrów z dnia 16 października 1959 r. (poz. 494).

OGÓLNE WARUNKI DOSTAW TOWARÓW POCODZĄCYCH Z IMPORTU

Spis rozdziałów.

- Rozdział 1 — Umowa dostawy i zawarcie umowy dostawy.
 Rozdział 2 — Jakość towaru i odpowiedzialność za wady.
 Rozdział 3 — Gwarancja.
 Rozdział 4 — Wydanie towaru.
 Rozdział 5 — Opakowanie.
 Rozdział 6 — Cena. Sposób zapłaty.
 Rozdział 7 — Odszkodowanie.

Rozdział 1.

Umowa dostawy i zawarcie umowy dostawy.

§ 1. 1. Przez zawarcie umowy dostawy sprzedawca zobowiązuje się dostarczyć nabywcy określone w umowie towa-

ry, a nabywca zobowiązuje się przyjąć te towary i zapłacić należność.

2. Ilekroć w dalszej treści ogólnych warunków dostaw jest mowa:

- 1) o nabywcy — należy przez to rozumieć odbiorcę krajowego,
- 2) o sprzedawcy — należy przez to rozumieć polskie przedsiębiorstwo handlu zagranicznego,
- 3) o dostawcy — należy przez to rozumieć kontrahenta zagranicznego.

§ 2. 1. Umowy zawiera się bądź w formie aktu podpisanego przez obie strony, bądź w drodze pisemnego potwierdzenia zamówienia lub przyjęcia oferty, złożonych na piśmie.

2. Umowa może być zawarta także przez pisemne potwierdzenie przez nabywcę w części lub w całości umowy zawartej pomiędzy sprzedawcą a dostawcą, z ewentualnym jej uzupełnieniem dodatkowymi postanowieniami.

3. Oświadczenie złożone dalekopisem uważa się za dokonane w formie pisemnej.

4. W przypadkach nagłych lub gdy jest to przyjęte zwyczajowo, umowy mogą być zawierane telegraficznie. Umowa zawarta w ten sposób jest ważna, jeżeli co najmniej jedna ze stron potwierdzi ją na piśmie wysłanym w okresie 3 dni.

5. Przepisy dotyczące zamówień składanych przez nabywców stosuje się odpowiednio do ofert sprzedawców, chyba że z treści przepisu wynika, że może on być stosowany tylko do zamówień.

6. Umowę dostawy zawiera sprzedawca w zasadzie z właściwą jednostką zbytu (gestorem).

§ 3. 1. Umowy zawiera się, stosownie do istniejących potrzeb i możliwości, na dostawy, które mają być dokonane w okresach rocznych albo dłuższych lub krótszych od roku, bądź na dostawy jednorazowe.

2. Gdy zamówienie (projekt umowy) dotyczy towarów objętych uzgodnieniem dostaw (planem importu), sprzedawca nie może odmówić zawarcia umowy z góry na całą ilość towarów objętych uzgodnieniem (planem importu), pod warunkiem, że nabywca złoży zamówienie (projekt umowy) w ciągu miesiąca od dnia otrzymania uzgodnienia. Jeżeli uzgodnienie (plan importu) sporządzono przed dniem 1 grudnia roku poprzedzającego rok, w którym ma nastąpić dostawa, sprzedawca nie może odmówić zawarcia umowy na całość dostaw, jeżeli zamówienie (projekt umowy) zostało złożone do końca grudnia.

§ 4. Jeżeli strony zawarły w formie pisemnej porozumienie, że w ich stosunkach wzajemnych zamówienia i oferty będą składane i przyjmowane w szczególnym trybie, albo ustaliły inne warunki umów dostawy, przepisy porozumienia mają zastosowanie z pierwszeństwem przed ogólnymi warunkami dostaw. Przepis § 1 ust. 2 zarządzenia stosuje się odpowiednio.

§ 5. 1. Jeżeli sprzedawca, który zobowiązał się wobec nabywcy do zawarcia w ustalonym terminie umów na dostawę określonych ilości towarów (umowa przedwstępna), uchyła się od przyjęcia zamówienia, nabywca może według wyboru albo żądać zapłaty odszkodowania, albo wystąpić do komisji arbitrażowej o ustalenie treści umowy dostawy.

2. Przepis ust. 1 stosuje się odpowiednio w przypadkach, gdy nabywca zobowiązał się do nabycia określonej ilości towarów w razie złożenia oferty przez sprzedawcę. Sprzedawca może jednak w tym przypadku domagać się tylko zapłaty odszkodowania. Jeżeli jednak ze względu na zaciągnięte już przez niego zobowiązania wobec dostawców rozwiązanie umowy przedwstępnej przyniosłoby gospodarce narodowej szkody, sprzedawca może żądać także ustalenia treści umowy przez komisję arbitrażową.

§ 6. Jeżeli nabywca, który zastrzegł sobie określenie kształtu, wymiaru lub innych właściwości przedmiotu dostawy

albo terminu i miejsca wydania, dopuszcza się zwłoki w dokonaniu określenia, sprzedawca może odstąpić od umowy z winy nabywcy, bez zastosowania przepisów § 37 pkt 2 lit. a). Nabywca powinien jednak zapłacić odszkodowanie na zasadach ogólnych.

§ 7. 1. Zamówienie (projekt umowy) nabywca przesyła sprzedawcy w dwóch egzemplarzach.

2. W zamówieniu (projekcie umowy) należy powołać się na numer uzgodnienia stanowiącego podstawę do żądania, aby umowa dostawy została zawarta, lub jeżeli uzgodnienie nie zostało zawarte — na upoważnienie uprawniające do zakupu towarów z importu.

3. Sprzedawca, który otrzymał zamówienie (projekt umowy), zwróci nie później niż w ciągu 14 dni od dnia otrzymania jeden egzemplarz zamówienia (projekt umowy) po zamieszczeniu na nim oświadczenia o akceptacji bez zastrzeżeń albo o przyjęciu zamówienia (projektu umowy) z zastrzeżeniami zawartymi w załączonym protokole rozbieżności.

4. Gdy przyjęcie zamówienia wymaga uprzedniego porozumienia z dostawcą, zastrzeżenia, o których mowa w ust. 2, mogą także polegać na określeniu terminu, w którym sprzedawca złoży oświadczenie co do tego, czy zamówienie przyjmuje i na jakich warunkach.

§ 8. 1. Nabywca, który nie godzi się z zastrzeżeniami zawartymi w protokole rozbieżności, obowiązany jest zawiadomić o tym sprzedawcę listem poleconym w ciągu 7 dni od dnia otrzymania protokołu oraz podjąć próbę uzgodnienia stanowisk za pośrednictwem jednostki nadrzędnej sprzedawcy albo — jeżeli umowa ma być zawarta na podstawie uzgodnienia (planu importu) — wystąpić do komisji arbitrażowej z wnioskiem o rozstrzygnięcie sporu.

2. W razie niewysłania przez nabywcę w terminie, o którym mowa w ust. 1, zawiadomienia uznaje się, że umowa została zawarta na warunkach określonych w protokole rozbieżności.

3. Jeżeli sprzedawca zastrzegł sobie termin do oświadczenia, czy zamówienie przyjmuje i ewentualnie na jakich warunkach, nienadesłanie protokołu rozbieżności posiada takie znaczenie, że nabywca związany jest zamówieniem przez okres wskazany przez sprzedawcę w protokole rozbieżności.

§ 9. 1. W razie gdy zamówienie (projekt umowy) zostaje złożone na towary nie wymienione w uzgodnieniu dostaw (planie importu), niezgłoszenie zastrzeżeń przez drugą stronę w terminach określonych w §§ 7 i 8 uważa się za przyjęcie zamówienia (projektu umowy).

2. W przypadku, o którym mowa w ust. 1, przyjmuje się, że umowa została zawarta w ostatnim dniu terminu wyznaczonego do zgłoszenia zastrzeżeń.

§ 10. 1. Zamówienia na towary nie objęte uzgodnieniami należy składać nie później niż na miesiąc przed początkiem kwartału kalendarzowego, w którym ma nastąpić dostawa. Terminy złożenia zamówień na maszyny i urządzenia w wykonaniu indywidualnym uzgodnią ze sobą sprzedawca i nabywca.

2. W razie złożenia zamówienia po terminie określonym w ust. 1 jednostka właściwa do przyjęcia zamówienia mimo to zamówienie przyjmie, jeżeli istnieje możliwość jego wykonania.

Rozdział 2.

Jakość towaru i odpowiedzialność za wady.

§ 11. 1. Towar powinien odpowiadać warunkom określonym w umowie.

2. Jeżeli w umowie nie określono warunków, jakim towar powinien odpowiadać, towar powinien być dobrej jakości i odpowiadać swemu przeznaczeniu.

3. Maszyny i urządzenia powinny być dostarczone wraz z niezbędnym wyposażeniem i dokumentacją, normalnie wymaganyymi przy dostawach tego rodzaju towarów.

§ 12. Sprzedawca odpowiedzialny jest wobec nabywcy, jeżeli towar nie odpowiada warunkom określonym w ustępach poprzednich.

§ 13. Przepisy o wadach stosuje się odpowiednio:

- 1) gdy towar nie odpowiada cechom określonym w umowie lub dostarczony został w stanie niekompletnym,
- 2) gdy z naruszeniem umowy towar nie został oznaczony lub nie zostały do niego dołączone atesty, certyfikaty lub inne dokumenty potrzebne nabywcy do korzystania z towaru lub przy jego odsprzedaży.

§ 14. 1. Przy odbiorze towaru od przewoźnika nabywca obowiązany jest towar starannie zbadać i dokonać wszelkich czynności niezbędnych dla zabezpieczenia sprzedawcy dochodzenia roszczeń w stosunku do dostawcy i innych osób. Nabywca traci roszczenie z tytułu rękojmi za wady jakościowe lub braki ilościowe, jeżeli o stwierdzeniu wad lub braków nie zawiadomił sprzedawcy niezwłocznie po ich ujawnieniu.

2. W razie gdy wady jakościowe lub braki ilościowe były tego rodzaju, że nawet przy należytej staranności nie mogły być ujawnione przy odbiorze (ukryte wady i braki), nabywca obowiązany jest zawiadomić sprzedawcę o wadach lub brakach niezwłocznie po ich ujawnieniu.

3. O stwierdzonych wadach lub brakach nabywca obowiązany jest zawiadomić sprzedawcę telefonicznie lub telefonicznie i najpóźniej dnia następnego potwierdzić to listownie, przesyłając niezwłocznie protokół sporządzony przy udziale czynnika społecznego i opinię czynnika fachowego oraz próbki odpowiednio pobrane i opieczetowane.

4. W przypadkach, o których mowa w ust. 2, w razie niedoręczenia zawiadomienia o wadach jakościowych w ciągu 6 miesięcy, a o brakach ilościowych w ciągu 3 miesięcy od odbioru, sprzedawca może uchylić się od odpowiedzialności przez wykazanie, że według prawa właściwego dla kontraktu z dostawcą wobec spóźnionego otrzymania zawiadomienia utracił roszczenia zwrotne w stosunku do dostawcy.

5. Strony mogą ustalić zgodnie krótsze terminy dla doręczenia zawiadomienia o wadach jakościowych lub brakach ilościowych niż określone w ust. 4, jeżeli zachodzi konieczność przyjęcia krótszych terminów w stosunkach między dostawcą a sprzedawcą.

6. Nabywca nie może zgłaszać reklamacji z tytułu wad i braków, jeżeli wady i braki towaru mieszczą się w granicach tolerancji przyjętych w obrocie międzynarodowym.

§ 15. 1. W przypadkach określonych w § 14 nabywca na żądanie sprzedawcy powinien wykonać następujące czynności:

- 1) w miarę możliwości presortować towar,
- 2) ustalić, które towary lub która część towarów nadaje się do użytku zgodnie z przeznaczeniem,
- 3) określić różnicę między ceną zakupu tych towarów a faktyczną ich wartością albo — w razie gdy stwierdzone wady dadzą się usunąć — przewidywane koszty ich usunięcia,
- 4) ustalić, które towary nadają się do celów innych niż przewidziane przy zakupie.

Czynności, o których mowa w pkt 1—4, powinny być wykonane przy udziale organizacji kontrolnej, działającej w zakresie kontroli dostaw importowych, po powiadomieniu o nich sprzedawcy w terminie umożliwiającym wzięcie udziału w tych czynnościach.

2. Koszty kontroli towaru ponosi sprzedawca. Jednakże nabywca obowiązany jest zwrócić sprzedawcy poniesione przez niego koszty, jeżeli wynik ekspertyzy dokonanej przez organizację kontrolną nie potwierdzi zarzutów nabywcy.

§ 16. 1. W razie gdy towar ma wady, nabywca może żądać obniżenia ceny albo odstąpić od umowy, jeżeli jej wykonanie w późniejszym terminie byłoby dla niego bezprzedmiotowe lub naraziłoby go na szkodę, albo zażądać dostarczenia zamiast towarów wadliwych takiej samej ilości towarów wolnych od wad, albo usunięcia wady, wyznaczając w tym celu sprzedawcy odpowiedni termin z zastrzeżeniem, że po bezskutecznym upływie wyznaczonego terminu od umowy odstąpi lub wykona naprawę na jego koszt.

2. Jeżeli z powodu wad dostarczonego towaru nabywca odstępuje od umowy albo żąda obniżenia ceny, może on żądać naprawienia szkody poniesionej wskutek istnienia wad towaru (§§ 35 i 37), chyba że szkoda jest następstwem okoliczności, za które sprzedawca nie ponosi odpowiedzialności (§ 36). W ostatnim przypadku nabywca może żądać tylko naprawienia szkody, jaką poniósł przez to, że zawarł umowę nie wiedząc o istnieniu wady. W szczególności nabywca może żądać zwrotu kosztów zawarcia umowy, przewozu, kontroli, przechowania, ubezpieczenia i dokonanych nakładów w zakresie, w jakim z czynności tych nie odniósł korzyści.

3. Jeżeli nabywca żąda obniżenia ceny z powodu wad dostarczonego przez sprzedawcę towaru, obniżenia następują w takim stosunku, w jakim wartość przedmiotu wolnego od wad pozostaje do jego wartości obliczonej z uwzględnieniem istniejących wad.

Rozdział 3.

Gwarancja.

§ 17. 1. W razie udzielenia gwarancji sprzedawca odpowiada za wady towaru ujawnione w okresie gwarancyjnym, w szczególności za jakość materiałów zastosowanych do jego wyprodukowania, konstrukcję maszyny lub urządzenia (jeżeli maszyna, urządzenie itp. nie są wykonane na podstawie dokumentacji nabywcy), a także za te właściwości towaru, które zostały określone w umowie.

2. Jeżeli strony nie ustaliły okresu gwarancyjnego, o którym mowa w ust. 1, okres ten wynosi:

- 1) dla przedmiotów mechaniki precyzyjnej, przyrządów pomiarowych, wyrobów optycznych i narzędzi — 9 miesięcy od daty wydania towaru przez dostawcę,
- 2) dla maszyn i aparatów produkcji seryjnej oraz dla maszyn i średnich urządzeń — 12 miesięcy, licząc od dnia ich uruchomienia, nie więcej jednak niż 24 miesiące od daty wydania towaru przez dostawcę,

- 3) dla przewodów wysokiego napięcia — 24 miesiące od daty wydania towaru przez dostawcę,
- 4) dla innych przewodów, nie wymienionych w pkt 3, oraz dla taboru kolejowego — 12 miesięcy od daty wydania towaru przez dostawcę,
- 5) dla kompletnych obiektów i kompletnych urządzeń — 12 miesięcy od dnia uruchomienia, nie więcej jednak niż 24 miesiące od daty wydania towaru przez dostawcę,
- 6) dla konserw mięsnych — 6 miesięcy od daty wydania towaru przez dostawcę,
- 7) dla konserw rybnych — 9 miesięcy od daty wydania towaru przez dostawcę.

§ 18. Jeżeli z powodu okoliczności, za które sprzedawca odpowiada, uruchomienie maszyny lub urządzenia uległo opóźnieniu, w szczególności wskutek nieprzedstawienia przez sprzedawcę rysunków, instrukcji w sprawie eksploatacji albo innych danych lub usług przewidzianych umową, okres gwarancji liczony od daty wydania przesuwa się o okres powstałego z winy sprzedawcy opóźnienia w uruchomieniu maszyny lub urządzenia.

§ 19. 1. Jeżeli dostarczony towar ma wady, za które sprzedawca odpowiada zgodnie z warunkami gwarancji, sprzedawca obowiązany jest na własny koszt naprawić dostarczony towar, wymienić części wadliwe, wykonać montaż oraz zwrócić nabywcy poniesione w związku z tym koszty.

2. Jeżeli sprzedawca nie wykona czynności, o których mowa w ust. 1, nabywca może wykonać te czynności na koszt sprzedawcy we własnym zakresie lub zlecić ich wykonanie osobom trzecim.

§ 20. 1. W razie naprawy towarów wadliwych lub ich części okres gwarancyjny dla podstawowego urządzenia lub maszyny przedłuża się o czas, w którym wskutek ujawnionej wady urządzenia lub maszyny nie były wykorzystywane.

2. Dla towarów lub ich części dostarczonych zamiast wadliwych termin gwarancji zaczyna biec na nowo.

§ 21. Nabywca obowiązany jest odesłać sprzedawcy na jego żądanie i koszt wymienione towary wadliwe lub ich części niezwłocznie, lecz nie później niż w ciągu 5 miesięcy od daty wymiany.

§ 22. Jeżeli wada ujawniona została przed upływem terminu gwarancyjnego, sprzedawca odpowiada z tytułu gwarancji nawet wtedy, gdy zawiadomienie o wadach zostało wysłane po upływie tego terminu, jednak przed upływem miesiąca od powzięcia wiadomości o istnieniu wady.

Rozdział 4.

Wydanie towaru.

§ 23. 1. Jeżeli sprzedawca obowiązany jest wysłać towar pod adresem wskazanym przez nabywcę, niebezpieczeństwo przypadkowej utraty lub uszkodzenia przechodzi na nabywcę od chwili wydania towaru przedsiębiorstwu, do którego zakresu działania należy przewóz towarów (przewoźnikowi), lub nadania w urządzie pocztowym. Jeżeli jednak towar wydany został przewoźnikowi za granicą, niebezpieczeństwo przypadkowej utraty lub uszkodzenia przechodzi na nabywcę:

- 1) przy transporcie lądowym — z chwilą przekroczenia granicy polskiej,
- 2) przy transporcie morskim — z chwilą złożenia towaru w portowym magazynie nabywcy (w magazynie obcym

na zlecenie nabywcy) lub wydania towaru przewoźnikowi krajowemu,

3) przy transporcie rzeczonym lub lotniczym — z chwilą załadowania towaru w porcie przeznaczenia.

2. Dostawę uważa się za wykonaną z chwilą przejścia niebezpieczeństwa na nabywcę.

3. Sprzedawca ponosi odpowiedzialność za szkodę powstałą po przejściu niebezpieczeństwa na nabywcę, jeżeli szkoda powstała z jego winy, a w szczególności wskutek wad towaru, niewłaściwego załadowania lub opakowania.

§ 24. 1. Sprzedawca obowiązany jest zawiadomić nabywcę o wysyłce towaru. Zawiadomienie powinno być wysłane w dniu wysyłki towaru, najpóźniej jednak w dniu następnym po dokonaniu wysyłki (§ 23 ust. 1). Zawiadomienie powinno zawierać:

- 1) określenie umowy,
- 2) ilość i rodzaj wysłanego towaru,
- 3) datę wysyłki,
- 4) adres, pod którym towar został wysłany,
- 5) numer wagonu, a przy transportach masowych również numer pociągu, przy przesyłkach zaś drobnicowych numer listu przewozowego.

2. Jeżeli towar był uprzednio poddany kontroli jakościowej albo ilościowej, należy dołączyć do zawiadomienia odpis protokołu stwierdzającego wyniki kontroli.

§ 25. 1. Ubezpieczenia towaru na trasie od miejsca wydania towaru przez dostawcę do miejsca wydania towaru przez krajowego przewoźnika odbiorcy dokonuje sprzedawca na własny koszt.

2. Jeżeli zgodnie z umową między sprzedawcą a dostawcą towar nie podlega ubezpieczeniu albo ubezpieczenia towaru dokonuje dostawca jedynie do portu przeznaczenia lub granicy polskiej — ubezpieczenia towaru dokonuje sprzedawca na żądanie i koszt nabywcy. W takim przypadku dochodzenie odszkodowania od zakładu ubezpieczeń należy do nabywcy. Sprzedawca obowiązany jest dostarczyć nabywcy potrzebne w tym celu dokumenty w ciągu 5 dni od dnia otrzymania wezwania. O warunkach ubezpieczenia towaru, określonych w umowie między sprzedawcą a dostawcą, sprzedawca obowiązany jest zawiadomić nabywcę najpóźniej przed wynonaniem umowy.

§ 26. Jeżeli w umowie przewidziano, że wydania towaru nastąpi ze składu sprzedawcy w Polsce, sprzedawca obowiązany jest w terminie określonym w umowie zawiadomić nabywcę o przygotowaniu towaru do wydania. W razie niezgłoszenia się nabywcy w terminie określonym w zawiadomieniu, sprzedawca może oddać towar na przechowanie na koszt i niebezpieczeństwo nabywcy. Sprzedawca może również sprzedać towar na rachunek nabywcy, powinien jednak uprzednio wyznaczyć nabywcy dodatkowy termin do odbioru, chyba że towar narażony jest na zepsucie lub z innych względów groziłaby szkoda.

Rozdział 5.

Opakowanie.

§ 27. 1. Sprzedawca dostarcza towar w opakowaniu stosowanym dla celów eksportowych w miejscu produkcji, sprzedaży lub załadowania, zabezpieczającym przy normalnym obchodzeniu się z nim ładunek od uszkodzenia w czasie przewozu i przeładunku. Jeżeli nabywca życzy sobie opakowania innego, powinien o tym powiadomić sprzedawcę przy zawieraniu umowy.

2. Jeżeli w umowie ustalono, że opakowanie dostarczy nabywca, wówczas w razie opóźnienia w nadesłaniu opakowania lub dostarczenia opakowania niewłaściwego sprzedawca może — ze względu na warunki kontraktu z dostawcą lub jeżeli wymaga tego bezpieczeństwo towaru w czasie transportu — nabyć lub wynająć odpowiednie opakowanie na koszt nabywcy.

§ 28. 1. Przepisy o odpowiedzialności z tytułu rękojmi za wady stosuje się odpowiednio w razie dostarczenia towaru w innym opakowaniu niż określone w § 27 ust. 1. Jeżeli jednak opakowanie zastrzeżone zostało wyłącznie dla zabezpieczenia przedmiotu przed uszkodzeniem, a towar nadszedł na miejsce przeznaczenia w stanie nieuszkodzonym, odszkodowanie umowne za wady oblicza się tylko od wartości opakowania.

2. Przyjmuje się w razie wątpliwości, że towar sprzedany został wraz z opakowaniem i że cena towaru obejmuje koszt opakowania.

§ 29. 1. Jeżeli w umowie zastrzeżono, że nabywca obowiązany jest zwrócić to samo lub takie samo opakowanie w określonym terminie, nabywca obowiązany jest w razie zwłoki do zapłaty odszkodowania w wysokości określonej w § 37 pkt 2 lit. b). Jeżeli zwłoka trwa dłużej niż 40 dni, sprzedawca może żądać oprócz odszkodowania za zwłokę także zapłaty wartości opakowania i wynagrodzenia szkody.

2. Opakowanie podlegające zwrotowi za granicę prześle nabywca pod adresem wskazanym przez sprzedawcę oraz na jego koszt i w terminie przez niego wyznaczonym. O wysyłce zwrotnej opakowania nabywca obowiązany jest niezwłocznie zawiadomić sprzedawcę i jego spedytora, podając, na czyje polecenie dokonano zwrotu opakowania i jakiej partii towaru ono dotyczy.

Rozdział 6.

Cena. Sposób zapłaty.

§ 30. 1. Ceny za towar dostarczony z importu będą ustalane według zasad określonych przez właściwe władze.

2. Jeżeli nie przewidziano inaczej, cena franco stacja przeznaczenia albo krajowy port rzeczny lub lotniczy przeznaczenia obejmuje koszty związane z załadowaniem i przewozem ładunku zwyczajną wagonową przesyłką kolejową, rzecznią, kolejowo-rzecznią lub rzeczno-kolejową do stacji kolejowej przeznaczenia lub portu rzeczno-kolejowego wskazanym przez nabywcę.

3. Jeżeli cena została ustalona franco granica, stacja kolejowa załadowania w kraju lub krajowy port rzeczny albo lotniczy załadowania — koszty dostarczenia do tych miejsc i załadowania obciążają sprzedawcę, a koszty przewozu, portu, przeładunku w drodze i wyładowania w miejscu przeznaczenia — nabywcę.

4. Jeżeli nabywca żąda innego rodzaju przesyłki lub przewozu innym środkiem transportowym niż wymienione w ust. 2, ponosi różnicę kosztów przewozu.

5. Jeżeli cena została ustalona franco stacja przeznaczenia lub port rzeczny krajowy, a strony przewidziały w umowie wydanie towaru ze składu sprzedawcy, nabywcy przysługuje zwrot kosztów związanych z wysyłką w zryczałtowanej wysokości, a w razie braku przepisów o określeniu wysokości ryczałtu — w wysokości rzeczywiście poniesionych kosztów, najwyżej jednak w wysokości średnich kosztów przewozu kolejaj.

6. Cena ustalona loco skład sprzedawcy obejmuje koszt załadowania na środek transportowy nabywcy. Nabywcy, który dokonał załadowania własnymi środkami, przysługuje zwrot kosztów załadowania w wysokości określonej w przepisach szczególnych, a w razie braku takich przepisów — w wysokości poniesionej, chyba że strony umówiły się inaczej.

§ 31. 1. Nabywca obowiązany jest zapłacić cenę w ciągu 5 dni roboczych od dnia otrzymania dokumentu stwierdzającego, że towar został wydany przewoźnikowi, ale nie wcześniej niż w ciągu 5 dni roboczych od otrzymania faktury, a jeżeli towar został wydany przewoźnikowi za granicą — nie wcześniej niż w ciągu 5 dni roboczych od doręczenia dokumentu stwierdzającego, że towar przekroczył granicę polską w transporcie lądowym lub złożony został w magazynie albo wydany przewoźnikowi krajowemu w transporcie morskim lub został wyładowany w porcie rzeczny bądź lotniczym (§ 23).

2. Jeżeli termin zapłaty należności ustalony w sposób określony w ust. 1 byłby wcześniejszy od terminu przewidzianego w umowie, nabywca może zapłacić cenę w ciągu 5 dni roboczych od terminu dostawy przewidzianego w umowie.

3. Jeżeli w umowie przewidziano wydanie towaru ze składu sprzedawcy, a nabywca nie zgłasza się po odbiór w miejscu i w terminie wynikającym z umowy — termin zapłaty ceny upływa w ciągu 5 dni roboczych od daty wydania towaru ustalonego zgodnie z umową, a w razie braku postanowień umownych — w ciągu 5 dni roboczych od zawiadomienia o przygotowaniu towaru do wydania (§ 26), jednak nie wcześniej niż w ciągu 5 dni roboczych od otrzymania faktury.

§ 32. Jeżeli z powodu wad dostarczonego towaru nabywca odstąpi od umowy, może on odmówić zapłaty należnej ceny, a jeżeli należność już zapłacił — żądać jej zwrotu.

§ 33. Przepisów §§ 31 i 32 nie stosuje się, gdy strony w ramach obowiązujących przepisów o rozliczeniach umówiły się inaczej co do terminów i sposobu zapłaty albo gdy wprowadzony został przez właściwe organy inny tryb i terminy zapłaty.

§ 34. 1. Sprzedawca obowiązany jest do zapłaty kwot należnych z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania umowy z upływem 6 miesięcy od daty doręczenia zawiadomienia o wadach jakościowych lub brakach ilościowych towaru albo od zgłoszenia innych roszczeń. Jednakże nabywca może potrącić przy zapłacie należności za dostarczony towar kwotę nie przekraczającą wysokości marży zarobkowej przypadającej sprzedawcy, a w przypadku gdy należność już zapłacił, żądać niezwłocznego zwrotu kwoty odpowiadającej marży zarobkowej.

2. Jeżeli sprzedawca przed upływem terminu 6-miesięcznego uzyska od dostawcy odszkodowanie lub bonifikatę z ceny, powinien kwotę odpowiadającą uzyskanemu odszkodowaniu lub bonifikacie przekazać nabywcy niezwłocznie po przerechowaniu ich w stosunku, w jakim cena krajowa towaru pozostaje do jego ceny zagranicznej. Kwoty te podlegają zrachowaniu na poczet należności nabywcy, o których mowa w ust. 1.

Rozdział 7.

Odszkodowanie.

§ 35. 1. Strona, która nie wykonała zobowiązania lub wykonała je nienależycie, powinna zapłacić drugiej stronie

odszkodowanie w wysokości określonej w § 37 (odszkodowanie umowne) lub ustalone na zasadach ogólnych (szkoda rzeczystwa) — jeżeli jest wyższe.

2. Odszkodowanie umowne (kara umowna) należy się bez względu na wysokość szkody i nawet wtedy, gdy szkody nie można wykazać.

§ 36. Od obowiązku zapłaty odszkodowania umownego można się uwolnić tylko przez wykazanie, że niewykonanie zobowiązania lub nienależyte jego wykonanie nastąpiło wskutek zdarzeń, którym niepodobna zapobiec lub przeszkodzić przy istniejącym stanie wiedzy technicznej.

§ 37. Jeżeli w umowie nie ustalono odszkodowania umownego w innej wysokości:

- 1) sprzedawca obowiązany jest zapłacić nabywcy odszkodowanie umowne (karę umowną) w wysokości:
 - a) 10% wartości dostawy w przypadkach, gdy nabywca odstąpił od umowy z winy sprzedawcy,
 - b) 5% wartości przyjętych przez nabywcę towarów nie zamówionych albo towarów dostarczonych z wadami lub w innych asortymentach albo gatunkach niż zamówione, a jeżeli sprzedawca towar naprawił lub wymienił — 2%,
 - c) 5% wartości dostawy, jeżeli towar powinien być dostarczony w opakowaniu dostawcy, a sprzedawca wysłał towar bez opakowania lub nieodpowiednio opakowany,
 - d) 0,1% wartości towaru dostarczonego z opóźnieniem za każdy dzień zwłoki;
- 2) nabywca obowiązany jest zapłacić sprzedawcy odszkodowanie w wysokości:
 - a) 10% wartości towaru w razie odstąpienia od umowy przez sprzedawcę z winy nabywcy,

- b) 0,1% wartości za każdy dzień zwłoki w razie opóźnienia odbioru towaru.

§ 38. Okoliczność, że niewykonanie lub nienależyte wykonanie zobowiązania przez sprzedawcę było następstwem niewykonania lub nienależytego wykonania zobowiązania względem sprzedawcy przez osoby trzecie, nie zwalnia sprzedawcy od odpowiedzialności za szkodę.

§ 39. 1. Odszkodowanie za zwłokę należy się niezależnie od odszkodowania lub wynagrodzenia szkody za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy.

2. W razie gdy nabywca żąda usunięcia wad, skompletowania towaru lub dostarczenia towaru dobrej jakości albo brakującej ilości — odszkodowanie umowne za zwłokę należy się za okres od dnia doręczenia zawiadomienia o wadach jakościowych lub brakach ilościowych do dnia dokonania powyższych czynności.

§ 40. Zastrzeżenie w umowie odszkodowania w wysokości niższej niż przewidziana w § 37 dopuszczalne jest tylko za zgodą ministrów, którym podlegają obie strony.

§ 41. 1. Sprzedawca lub nabywca nie mają obowiązku dochodzenia odszkodowania, jeżeli jego wysokość z tytułu jednej dostawy nie przekracza 1.000 zł. W innych przypadkach zaniechanie odszkodowania w całości lub w części dopuszczalne jest tylko na podstawie decyzji organu (organizacji) nadrzędnego.

2. Ogólna wysokość odszkodowania za samo opóźnienie wysyłki lub odbioru towaru nie może przekroczyć 3% wartości dostawy.